



Ficha Técnico Económica
Vid Vinífera - cosecha manual
Región Maule
(Precios sin IVA)

Parámetros generales A	
1 hectárea abril 2014	Variedad: sauvignon blanc
Régimen hídrico: riego por surco	Destino de producción: industria vitivinícola
Densidad (plantas/hectárea): 2.667 (2,5 X 1,5)	Tecnología: media
Inicio ciclo: mayo	Cosecha: marzo-abril

Parámetros generales B	
Rendimiento (kilos/hectárea):	7.000
Precio de venta a productor (\$/kilo) ⁽¹⁾ :	240
Costo jornada hombre (\$/jornada hombre):	12.000
Tasa interés mensual (%):	1,50%
Meses de financiamiento:	12

Resumen contable:	
Ingreso por hectárea (e)	\$1.680.000
Costos directos por hectárea (a+b+c)	\$1.030.239
Costos totales por hectárea (a+b+c+d)	\$1.174.472
Margen bruto por hectárea (e - (a+b+c))	\$649.761
Margen neto por hectárea (e - (a+b+c+d))	\$505.528
Costo unitario	\$168

Costos directos

Mano de obra (a)	Periodo	Cantidad	Unidad	Precio (\$/unidad)	Valor (\$)
Aplicación pesticida	mayo - febrero	4,0	jornada hombre	12.000	48.000
Poda	junio - julio	2667,0	planta	33	88.011
Reponer postes y alambrados (infraestructura)	julio - agosto	2,0	jornada hombre	12.000	24.000
Amarras de guías	julio - agosto	2,0	jornada hombre	12.000	24.000
Aplicación de fertilizantes	agosto - marzo	2,0	jornada hombre	12.000	24.000
Riego y limpia acequias	octubre - marzo	3,0	jornada hombre	12.000	36.000
Deshojar racimos	diciembre - enero	2667,0	planta	10	26.670
Desbrote (tronco y corona)	diciembre - enero	2667,0	planta	12	32.004
Chapoda: Sacar exceso de hojas sobre los racimos	febrero	2667,0	planta	10	26.670
Cosecha ⁽²⁾	marzo - abril	7000,0	kilo	30	210.000
Total mano de obra					539.355

Maquinaria (b)	Periodo	Cantidad	Unidad	Precio (\$/unidad)	Valor (\$)
Aplicación de pesticidas	mayo - febrero	4,0	hectárea	15.000	60.000
Acarreo de insumos e implementos	marzo a febrero	1,0	hectárea	40.000	40.000
Flete	marzo - abril	7000,0	kilo	7	49.000
Total maquinaria					149.000

Insumos (c) ⁽³⁾	Periodo	Cantidad	Unidad	Precio (\$/unidad)	Valor (\$)
Fertilizantes:					
Urea	agosto - noviembre	150,0	kilo	370	55.500
Nitrato de amonio	octubre - noviembre	100,0	kilo	470	47.000
Fungicidas:					
Podexal	junio - julio	4,0	litro	3.721	14.884
Azufre en polvo	octubre-enero	100,0	kilo	390	39.000
Tercel 50 WP	diciembre-enero	2,0	kilo	9.000	18.000
Herbicida:					
Round full II	agosto-octubre	5,0	litro	4.500	22.500
Otros					
Agua de riego	anual	1,0	hectárea	80.000	80.000
Reponer postes	junio - julio	20,0	unidad	1.000	20.000
Cinta de amarra	octubre - noviembre	2,0	unidad	10.000	20.000
Análisis foliar ⁽⁴⁾	noviembre - marzo	1,0	hectárea	25.000	25.000
Total insumos					341.884

Total costos directos (a+b+c)					1.030.239
--------------------------------------	--	--	--	--	------------------

Imprevistos (sobre el total de costos directos)	5%	porcentaje	51.512
---	----	------------	--------

Costos indirectos (d)

Item	Cantidad	Unidad	Valor (\$)
Costo financiero (tasa de interés) ⁽⁵⁾	1,5%	porcentaje	92.722
Total costos indirectos			92.722

Total costos	1.174.472
---------------------	------------------

Análisis de sensibilidad ⁽⁶⁾			
Rendimiento (kilos/hectárea)	Margen neto (\$/hectárea)		
	216	240	264
6.300	\$ 210.268	\$ 361.468	\$ 512.668
7.000	\$ 337.528	\$ 505.528	\$ 673.528
7.700	\$ 459.531	\$ 644.331	\$ 829.131

Costo Unitario (\$/kilo) ⁽⁷⁾			
Rendimiento (kilos/hectárea)	6.300	7.000	7.700
Costo Unitario (\$/kilo)	\$ 183	\$ 168	\$ 156

Notas:

- (1) El precio del kilo de uva para vino, corresponde al promedio de la región durante el periodo de cosecha en el predio en la temporada 2013/2014. El peso promedio de un bins con uva se estimó en 450 kg.
- (2) Costo cosecha equivale a cortar la uva y dejarla en el bins.
- (3) El programa fitosanitario y nombre de productos es solo referencial y no constituye recomendación alguna por parte de Odepa. Para cada caso particular, consultar con un profesional calificado de acuerdo a las condiciones específicas de cada predio. El productor puede cambiar los parámetros a través de la ficha de simulación.
- (4) La dosis de fertilización promedio podría variar de acuerdo a los resultados del análisis de suelo.
- (5) 1,5% mensual simple, tasa de interés promedio de las empresas distribuidoras de insumos.
- (6) Margen neto corresponde a ingresos totales (precio venta x rendimiento) menos los costos totales.
- (7) Representa el precio de venta mínimo para cubrir los costos totales de producción.

